



Sales Development Manager für die Marke BERGSIEGEL **(m/w/d)(Vollzeit)**

BERGSIEGEL ist eine eigenständige Marke innerhalb der **AGROBS GmbH & Co. KG** und spezialisiert auf hochwertige Pflegeprodukte und natürliche Ergänzungsfuttermittel für Pferde. Unsere Produkte werden auf Grundlage aktueller wissenschaftlicher Erkenntnisse und fundierter Erfahrung in der Pferdegesundheit entwickelt – mit dem Ziel, den Organismus des Pferdes auf natürliche Weise zu unterstützen und das Wohlbefinden zu fördern. Um dieser Vision gerecht zu werden, beziehen wir wissenschaftliche Erkenntnisse in die Entwicklung unserer Produkte mit ein.

Wer ist AGROBS? Wir sind Hersteller, Groß- und Einzelhändler für hochwertige Futtermittel für Pferde und Heimtiere. Wir beliefern unseren Handel auf nationaler und internationaler Ebene. Unser Betriebsstandort befindet sich in Degerndorf, unser Verwaltungsbüro in Münsing.

Wir sind ein stark wachsendes Unternehmen und brauchen Deine Unterstützung!

Deine Aufgaben:

- Identifikation, Ansprache und Gewinnung neuer Kunden im B2B- und B2C-Bereich (z.B. Reitsportfachhandel, Tierärzte und -kliniken, Ställe, Onlineplattformen)
- Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Erhöhung der Markenpräsenz
- Planung und Durchführung von Produktschulungen, Messen und Events
- Markt- und Wettbewerbsanalysen zur strategischen Weiterentwicklung
- Zusammenarbeit mit Marketing, Produktmanagement und Geschäftsleitung

Dein Profil:

- Erfahrung im Vertrieb oder Business Development – idealerweise im Bereich Tiergesundheit, Reitsport oder Naturprodukte
- Begeisterung für Pferde, Tierpflege und natürliche Wirkstoffe
- Kommunikationsstärke, Empathie und Überzeugungskraft
- Selbstständige, zielorientierte und strukturierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft innerhalb der DACH-Region
- Sicherer Umgang mit CRM-Systemen und MS Office

Wir bieten:

- Eine starke Marke mit hochwertigen Produkten und klarer Philosophie
- Eine leistungsgerechte und faire Bezahlung
- Sehr gute Zusatzleistungen, wie betriebliche Altersvorsorge, Job-Rad und Mitarbeiterrabatte
- Flexible Arbeitszeiten sowie die Möglichkeit zu mobilen Arbeiten
- Intensive Einarbeitung, sowie Fort- und Weiterbildung

Konnten wir Dein Interesse für eine Mitarbeit in unserem Team wecken?

Wenn ja, freuen wir uns sehr über Deine aussagekräftige Bewerbung mit frühestmöglichem Eintrittstermin und Gehaltswunsch!

Agrobs GmbH & Co.KG • Angerbreite 27 • 82541 Degerndorf • Ansprechpartner: Julia Legen
Tel: 08171-90 84 – 899 • E-Mail: bewerbung@agrobs.de