



Waldhausen ist einer der weltweit führenden Anbieter von Reitsportartikeln mit Sitz in Köln.

Seit 1836 beliefern wir den Fachhandel mit hochwertigen Artikeln für Pferd und Reiter. Unsere Marken E-L-T, SWING und Waldhausen sind europaweit erfolgreich im Reitsport etabliert. Unser Sortiment umfasst mehr als 12.000 Produkte, die wir aus der ganzen Welt importieren und in über 70 Länder vertreiben.

Wir wollen unseren Kunden stets das Beste bieten! Dafür arbeiten wir täglich mit einem hohen Qualitätsanspruch und viel Leidenschaft daran, uns, unsere Leistung und unsere Produkte ständig weiterzuentwickeln.



Für unser Team suchen wir Sie als:

## Verkaufsleiter (m/w/d) – Reitsportbranche (B2B, international)

### Ihre Aufgaben

- Fachliche und organisatorische Leitung des Vertriebsinnendienstes
- Steuerung, Kontrolle und Unterstützung des Außendienstes
- Enge Zusammenarbeit mit dem Marketing-Team, um Vertriebs- und Marketingstrategien optimal zu verzahnen
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien im In- und Ausland
- Aufbereitung und Auswertung relevanter Vertriebskennzahlen und deren Reporting an die Geschäftsleitung
- Sicherstellung einer effizienten und kundenorientierten Arbeitsweise innerhalb des Vertriebsteams

### Deshalb passen Sie zu uns

- Mehrjährige Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position im Vertrieb, idealerweise im B2B-Bereich
- Erfahrung in der Steuerung und Motivation von Vertriebs-Teams im Innen- und Außendienst
- Hohe Kommunikations- und Führungsstärke, ausgeprägtes Organisationstalent
- Analytisches Denken sowie strategische und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Branchenkenntnisse im Reitsport sind von Vorteil, aber nicht zwingend erforderlich
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

### Das erwartet Sie

- Attraktive, leistungsorientierte Vergütung
- Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung
- Ein internationales Arbeitsumfeld in einer emotionalen und spannenden Branche
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und ein engagiertes Team
- Gestaltungsspielraum und die Möglichkeit, die weitere Entwicklung unseres Vertriebs aktiv mitzugestalten
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- 30 Tage Urlaub
- Flexible Arbeitszeiten
- Attraktive Mitarbeiterkonditionen auf unser Sortiment



Wir haben Ihr Interesse geweckt?  
Dann bewerben Sie sich direkt über unser  
Karriereportal:  
<https://karriere.waldhausen.com>

**Waldhausen GmbH & Co. KG**  
Silke Adams  
Von-Hünefeld-Straße 53  
50829 Köln  
[www.waldhausen.com](http://www.waldhausen.com)

