

Tiere liegen dir am Herzen? Dann werde Teil unseres kreativen Teams!

Seit 1998 entwickeln wir bei navalis® nutraceuticals GmbH innovative Nutraceuticals mit Fokus auf die Ernährung von Pferden und Hunden.

Als Teil des renommierten Equine Care Group-Netzwerks gestalten wir gemeinsam mit Tierärztinnen und Tierärzte sowie Kliniken innovative Lösungen, die die Pferdewelt wirklich bewegen. Mit Herz, Humor und echter Begeisterung arbeiten wir an Ideen, die für Tiere und Menschen zählen. Klingt nach dem perfekten Umfeld für dich? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung!

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort einen

Telesales Specialist (M/W/D), in Vollzeit

Was wir bieten

- **Sicherer Arbeitsplatz:** Unbefristeter Arbeitsvertrag in einem dynamisch wachsenden Unternehmen.
- **Modernes Equipment:** Smartphone & Laptop – alles, was du für deinen Erfolg brauchst.
- **Work-Life-Balance:** Flexible Arbeitszeiten für eine ausgeglichene Work-Life-Balance.
- **Raum für deine Ideen:** Deine kreativen Ideen und frischen Perspektiven sind bei uns willkommen und werden gefördert.
- **Vorzüge im Alltag:** Sympathisches Team unter Pferdekollegen sowie einer professionellen Arbeitsumgebung und Mitarbeiterrabatte auf unsere Produkte.

Deine Rolle bei uns

- Proaktive telefonische Ansprache, Gewinnung und Entwicklung von Neukunden, insbesondere Tierarztpraxen und Tierkliniken.
- Abschlussorientierte Verkaufsführung am Telefon, inklusive Terminvereinbarung für vertiefende, fachliche Beratungsgesprächen mit Entscheidungsträgern in Kliniken.
- Betreuung sowie Ausbau bestehender Kontakte zu Entscheidungsträgern im veterinärmedizinischen Umfeld.
- Kundenorientierte Beratung- und Bedarfsermittlung sowie Entwicklung maßgeschneiderter Angebote.
- Unterstützung bei der Zusammenarbeit mit Marketing und Vertrieb zur Entwicklung von Kampagnen.
- Professioneller Umgang mit Kundenanfragen und -feedback zur Sicherstellung der Kundenzufriedenheit.

Das bringst du mit

- Abgeschlossene Ausbildung – vorzugsweise in Veterinärmedizin, Tiergesundheit oder Betriebswirtschaft.
- Berufserfahrung im telefonischen Vertrieb sowie idealerweise ein Netzwerk zu Tierarztpraxen und Kliniken.
- Branchenwissen im Bereich Tiergesundheit, Tiermedizin oder Fütterungsberatung ist von Vorteil.
- Hervorragende Kommunikationsfähigkeit und Überzeugungskraft am Telefon.
- Selbstständige, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann schicken Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an:



navalis® nutraceuticals GmbH

Antonio Di Matteo

Echterdinger Straße 57 / 70794 Filderstadt

Tel. +49 (0)711 7070749-62

human-resources@navalis-vet.de

www.navalis-nutraceuticals.com